



SUCCESS STORY DIA DIGITAL CONSULTING GMBH

Vom Tech-Fokus zur kommerziellen Balance

Interim-CFO-Einsatz unseres Partners Dr. Klaus Buchholtz bei DIA



AUSGANGSLAGE

Technologisch stark. Kommerziell noch mit Entwicklungspotenzial.

- ✓ Mehrfach ausgezeichneter Salesforce-Partner
- ✓ Starke technologische DNA und Marktposition
- ✓ Kommerzielle Perspektive zu schwach ausgeprägt

🎯 **Ziel:** Kommerzielle Steuerung stärken, Profitabilität auf branchenübliches Niveau heben.



IM FOKUS

Technologische Stärke in wirtschaftlichen Erfolg überführen.



PROFITABILITÄT

Mehr Transparenz über
Projekte, Kosten und
Profitabilität



GESCHÄFTSMODELL

Aufbau der kommerziellen
Perspektive als 2. Säule
neben Technologie



TRANSITION

Professionalisierung der
kfm. Prozesse und
Ressourcen



**We empower people and companies
to do sustainable smart business.**



ERGEBNIS

Rendite deutlich gesteigert, Mindshift bewirkt, Team etabliert.

- ✓ EBITDA-Rendite auf 20% gesteigert
- ✓ Einkaufsoptimierung realisiert, Investorenprozess begleitet
- ✓ Team und Verantwortlichkeiten sauber übergeben
- ✓ Kommerzielles Denken im Unternehmen verankert
- ✓ Professionalisierung kommerzieller Prozesse abgeschlossen

*Ein erfolgreicher
Interim-Einsatz
hinterlässt ein Team,
das den eingeschlagenen
Weg selbständig
weitergehen kann.* ”



Wir wünschen dem gesamten DIA-Team weiterhin viel Erfolg.

**Vielen Dank für das Vertrauen und die
erfolgreiche Zusammenarbeit!**